

Monnaie,Banque,Finance,Assurance

Chargé de clientèle professionnelle | M2



Ce master, proposé en collaboration avec l'École Supérieure de la Banque (ESB et le CFA Banques de Strasbourg) vise à former au métier de conseiller de clientèle professionnelle. Il permet d'acquérir le savoir-faire technique, commercial et comportemental nécessaire à l'exercice de ce métier. Construite en étroite collaboration avec les banques, la formation s'appuie sur un référentiel métier répertoriant l'ensemble des composantes du métier de conseiller clientèle professionnelle. Plus précisément, ce master a pour objectifs de former des conseillers de clientèle professionnelle opérationnels, ayant un fort potentiel d'évolution dans les métiers de la finance et de la banque de réseau et de permettre aux diplômés d'intégrer des postes d'encadrement à responsabilité dans les directions administratives et financières et dans le réseau bancaire. L'apprenti(e) sera orienté(e) soit vers la spécialité «Agri / Viti», soit vers la spécialité «Gestion privée», soit vers la spécialité «Chargé d'affaires entreprises».

Accès

Être titulaire d'un M1 en économie, en gestion, en AES ou en droit. Les dossiers seront examinés par l'université (s'inscrire sur eCandidat) ainsi que par les établissements bancaires qui proposent les contrats en alternance (s'inscrire sur le site de l'ES, onglet «candidat-alternance»). Deux journées de job-dating (en Visio-conférence) se tiendront les 11 et 12 mars avec l'ensemble des recruteurs bancaires (il faudra réserver un créneau horaire sur le site de l'ESB : esbanque.fr) Deux journées de job-dating sont organisés entre février et mars, les dates sont communiquées sur le site esbanque.fr

Semestre 3

- UE Gestion et économie bancaires (enseignement général)
- UE Marchés de capitaux et anglais des affaires
- UE Connaitre, développer, entretenir son portefeuille de clients professionnels dans la banque
- UE Analyser les risques professionnels

Semestre 4

- UE Banque et entreprise
- UE Proposer des solutions bancaires adaptés aux besoins des clients professionnels de la banque
- UE spécialité Gestion privée ou Agri/Viti
- UE Validation des connaissances pratiques

Organisation

Cette formation est accessible directement au niveau du master 2 en une année après un Master 1. Le master est réalisé en alternance à l'université de Strasbourg (M1 chargé de clientèle Banque-Finance et M2 conseiller en clientèle professionnelle) en partenariat avec l'École Supérieure de la Banque (ESB). Afin de répondre au mieux à la demande des établissements bancaires, cette spécialité se prépare en alternance (15 jours en banque, 15 jours en cours). Des contrats de 1 ou 2 ans seront proposés aux alternants pour couvrir les cursus suivant le niveau d'entrée (M1 ou M2).

Compétences

Maîtriser les compétences, savoir-faire et techniques dans les domaines du droit, de la finance, du marketing bancaire. Gérer les comptes professionnels et privés de la clientèle de professionnels (commerçants, artisans, professions libérales, entrepreneurs individuels et petites entreprises). Conseiller les clients tant dans leur activité professionnelle qu'à titre personnel, Instruire les dossiers de crédit. Effectuer des opérations de placement. Gérer les risques. Veiller à la rentabilité du compte de ses clients

Contacts

Responsable
Abdelkader Matmour
matmour@unistra.fr
ecogestion.unistra.fr

